



Photo X - DR

Pierre Lacaze

INFORMATIQUE

PRIX VIVERIS MANAGEMENT "CROISSANCE RENTABLE"

Synchrone technologies : croissance à haut débit

13. AIX-EN-PROVENCE. Plus de 200 recrutements à ce jour en 2011, 350 prévus en 2012 et un chiffre d'affaires toujours en forte progression : les recettes de la SSII pour croître sont toujours au goût de ses clients. L'international reste en ligne de mire.

"Nous avions prévu un chiffre d'affaires de 52 M€ pour 2011. Nous serons entre 54 et 56 M€, à 50% sur le secteur banques-finances, avec une progression significative sur d'autres grands comptes, comme GDF-Suez", explique Pierre Lacaze, président de Synchrone Technologies. Cette société d'Aix-en-Provence s'est spécialisée depuis sa création en 2001 dans le conseil et l'ingénierie en intégration de technologies informatiques, réseaux et télécommunications. "Notre croissance tient aussi à la récurrence d'une partie de nos contrats, poursuit le dirigeant. Nos clients souhaitent un accompagnement sur plusieurs années. Ils nous reconnaissent une expertise, une qualité de service, une présence et une réactivité qui les incitent à s'engager durablement avec nous. De plus, ils apprécient la stabilité de nos équipes." Synchrone fait toujours de la prospection des entreprises de taille intermédiaire un objectif à terme : "C'est une cible plus longue à convaincre à cause de leur réticence à sous-traiter à des SSII", confie Pierre Lacaze, optimiste pour l'évolution de sa société en 2012, même s'il n'affiche pas pour l'heure un cap précis de CA. En revanche, il officialise clairement ses besoins de recrutements : 350 ingénieurs dans les quatre pôles d'expertise, ingénierie banque-finances, systèmes d'information, convergence voix-data et études-développement. Plus du quart sera réservé à des jeunes diplômés. Environ 200 seront postés en région parisienne, le reste en province (80 sur Rhône-Alpes/Auvergne, 50 en Paca sur Aix/Sophia-Antipolis et 20 sur Montpellier/Toulouse). "Pour identifier et attirer les candidats, nous avons investi les réseaux sociaux et conçu un blog interne qui confortent notre image auprès des jeunes ingénieurs. Ils savent que Synchrone peut les impliquer chez ses clients sur des projets intéressants." La société compte 600 collaborateurs et prévoit de dépasser les 700 en 2012. Uniquement en France pour l'instant. Mais le projet d'un bureau à Singapour reste à l'ordre du jour... JCB

MICROÉLECTRONIQUE

PRIX COUP DE CŒUR DU JURY

Inside Secure : ses puces font de grands bonds

13. AIX-EN-PROVENCE. Détentrice de plus de 120 familles de brevets dans les technologies avec ou sans contact intégrées à des cartes bancaires, des téléphones mobiles, des clés USB..., Inside Secure a dynamisé ses ventes en reprenant l'activité "microcontrôleurs" d'Atmel.



Photo X - DR

Rémy de Tonnac

"Je l'affirme sans hésitation : le rachat par Inside de l'activité d'Atmel dans les microcontrôleurs sécurisés a produit les fruits espérés, en nous apportant une offre et un positionnement de marché très complémentaires de notre gamme de puces sans contact", explique Rémy de Tonnac, son président. Implantée à Aix-en-Provence, l'ex-Inside Contactless, devenue Inside Secure en décembre 2010 pour mieux refléter l'élargissement de ses activités, a réussi également cette absorption en rassemblant les 160 anciens collaborateurs du géant microélectronique américain sous une culture d'entreprise commune. "Nous avons opté pour une intégration rigoureuse et flexible, poursuit le dirigeant. Une première phase a concerné toutes les fonctions les plus aisées à regrouper, à savoir les ventes, les finances, les ressources humaines... La deuxième phase se déroule actuellement avec le rapprochement des équipes de développement de produits. Cette démarche a été bien ressentie et comprise." Inside Secure a même étoffé son effectif depuis, passant de 330 personnes juste après l'acquisition en octobre 2010 à 380 aujourd'hui. Quant au chiffre d'affaires, il a quasiment doublé, de 58,7 M€ à fin 2010 à plus d'une centaine de millions d'euros attendus cette année. Les Etats-Unis génèrent la moitié des ventes, l'Europe un peu plus d'un tiers, l'Asie, le reste mais avec une progression continue. "Le décollage mondial des téléphones mobiles NFC ("Near Field Communication", capables d'échanger des données sans contact) nous a permis de réaliser une forte percée qui va s'accroître à un rythme élevé, assure Rémy de Tonnac. Ce secteur reste donc notre priorité, tout en continuant de proposer des solutions sécurisées dans le paiement, l'identification, la lutte contre la contrefaçon, les réseaux intelligents ou la communication "machine to machine". Cette expansion s'accompagnera de nouveaux recrutements et innovations." JCB

AGROALIMENTAIRE

PRIX NYSE EURONEXT MÉDITERRANÉE

Naturex : dynamique 100% naturelle !

84. AVIGNON. Le groupe vaclusien va encore enregistrer en 2011 une progression à deux chiffres, conforme à ses objectifs. Il vient de réaliser une nouvelle acquisition et en envisage déjà d'autres, conforté par une augmentation de capital de 48,8 M€.

Et une de plus ! Après l'acquisition en 2009 de Natraceutical, finalement intégrée plus vite que prévu, Naturex a concrétisé le rachat de Burgundy, une société française de 14 M€ de chiffre d'affaires et 60 salariés, positionnée sur des secteurs d'activités identiques de production et commercialisation d'extraits végétaux pour les industries nutraceutique, pharmaceutique et cosmétique. Le groupe d'Avignon conquiert, avec cette absorption, des gammes de produits et technologies complémentaires, double son positionnement en cosmétique où il cherchait à se renforcer et récupère deux usines en France, dans l'Ain, et en Espagne. "Nous étoffons aussi notre porte-feuille de clients, souligne Jacques Dikansky, le PDG de Naturex. L'intégration se réalisera plus rapidement que Natraceutical qui était, avec 85 M€ de chiffre d'affaires, un plus gros morceau. Nous avons d'autres dossiers en vue, en Europe, en Amérique latine ou en Asie. Notre augmentation de capital a été lancée dans cette perspective." En 2011, la société qui emploie désormais 1 100 personnes à travers le monde affichera une nouvelle croissance organique à deux chiffres, de l'ordre de 12%, pour un chiffre d'affaires qui avoisinera les 250 M€.

"Naturex intervient sur des marchés qui continuent de progresser malgré la crise. Comme les consommateurs confirment leur attrait pour les produits naturels, nous en profitons partout dans le monde. Enfin, nous bénéficions de l'essor de pays émergents." D'ici à la fin de l'année, l'entreprise ouvrira un bureau en Pologne, un autre suivra en Inde début 2012. Comme elle l'avait annoncé ! "La Bourse nous sait gré aujourd'hui de respecter ce que nous disons", commente le dirigeant, satisfait d'avoir levé 48,8 M€ de capitaux. Pas question pour lui, cependant, de négliger le berceau avignonnais où l'ancienne start-up a démarré en 1992. Les travaux d'agrandissement du siège ont débuté en septembre et dureront un an. "Plus Naturex grandit, plus son siège nécessite de place", justifie Jacques Dikansky. JCB



Photo X - DR

Jacques Dikansky